

#TAAL

✓ BESPAAR MET DE KMO-PORTEFEUILLE

## KLASSIEK LEREN - PORTUGEES - BASIS (MODULE 1) NIEUW

€ 514,25 incl. BTW

TAAL@WORK. PORTUGEES VOOR BASISGEBRUIKERS. - OP LOCATIE (STANDAARD) OF VIA INTERACTIEVE WEBINAR (CORONA-MODUS)

I.S.M. 

### OMSCHRIJVING

#### Introductie

##### Comunicar em português.

Luisteren, begrijpen en spreken staan centraal in deze taalopleiding. U leert niet enkel de taal aan, maar u krijgt evengoed inzicht in de typische gewoontes, gebruiken, mentaliteit, ... zeg maar cultuur van de landen waar de betreffende taal wordt gesproken. Dit helpt u om snel door de 'native speakers' geaccepteerd te worden en voorkomt onnodige misverstanden en problemen.

#### Omschrijving

Portugees – Basis (module 1)

##### Op locatie (standaard) of via interactieve webinar (corona-modus)

#### Voor wie is deze opleiding bestemd?

**Voor wie weinig kennis heeft van de Portugese taal.** Uw huidig taalniveau: A1. Het doelniveau van deze taalopleiding: A2. Zie het beschrijvingsschema voor zelfbeoordeling: Gemeenschappelijk Europees Referentiekader voor Talen (CEFR).

**Wij helpen u graag bij het bepalen van uw huidig taalniveau.** Gratis en vrijblijvend! Zo maakt u de juiste keuze van opleiding. Geen test, maar een korte, leuke babbel met de taalcoach! Kom naar een screening op een SBM campus. Of vraag een screening via telefoon of video call aan. Contacteer Yoica Stoffyn op 078 35 36 38 of via [yoica.stoffyn@sbm.be](mailto:yoica.stoffyn@sbm.be) voor het inplannen van uw screening.

#### Methodologie

Deze taalopleiding wordt gegeven met de klassieke leermethode. 12 wekelijkse klassikale leer- en oefensessies van 2,5 uur. Op locatie (standaard) of via interactieve webinar (corona-modus).

### PROGRAMMA

We leren spreken rond dagdagelijkse, herkenbare en concrete situaties.

Alles met geleidelijk aan complexere woordenschat in geleidelijk aan complexere structuren. Aandacht voor de correcte uitspraak.

- Zich voorstellen.
- Zijn werk / dienst / activiteit voorstellen. Het positieve, het negatieve, de eindbalans. Risico's en verdedigingsmechanismen (persoonlijke + verplichte)
- Tijdsbesteding tijdens een week
- Afspraken maken / uitstellen / annuleren: wanneer? / waarom? / hoe?
- De klant verwennen: waarom? / hoe? (onder andere uitnodigen op een open deur, ...)
- Een realistische kijk op ons communicatief gedrag naar de collega's, de klant, ... toe (met onder andere algemene onderwerpen als gespreksthema)
- De weg vragen / uitleggen
- Bestellingen doen en klachten formuleren.
- Nieuwe vormen van verkoop of dienstverlening
- De confrontatie kleinhandel <-> groothandel
- Telefoneren: terugkerende situaties: de telefoon aannemen, de gesprekspartner doorverbinden, een eenvoudige boodschap noteren, namen spellen, ...
- Functionele spraakkunst / oefeningen

**Op locatie (standaard) of via interactieve webinar (corona-modus)**

## PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

12 sessie(s) vanaf dinsdag 15/09/2020 - Roeselare

### Lesdata voor Roeselare vanaf dinsdag 15/09/2020

Datum	Startuur	Einduur
dinsdag 15/09/2020	18:30	21:00
dinsdag 22/09/2020	18:30	21:00
dinsdag 29/09/2020	18:30	21:00
dinsdag 06/10/2020	18:30	21:00
dinsdag 13/10/2020	18:30	21:00
dinsdag 20/10/2020	18:30	21:00
dinsdag 27/10/2020	18:30	21:00
dinsdag 10/11/2020	18:30	21:00
dinsdag 17/11/2020	18:30	21:00
dinsdag 24/11/2020	18:30	21:00
dinsdag 01/12/2020	18:30	21:00
dinsdag 08/12/2020	18:30	21:00

### Locatie

Syntra West Roeselare  
Oostnieuwkerksesteenweg 111  
8800 Roeselare

### Contact

T: 078/353 653  
Sofie@syntrawest.be

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

### Prijsinfo

#### Corona?! Die bederft bij SBM uw leehonger nooit.

Deze opleiding vindt op een fysieke locatie plaats.

*“Jaja, maar wat als het coronavirus opnieuw roet in het eten strooit?”*

Eenvoudig: daarop zijn wij voorbereid – en u dus ook. De opleiding gaat dan gewoon door als interactieve webinar! Zo blijft u nooit op uw leehonger zitten. In plaats van in het lokaal binnen te stappen, wandelt u er online binnen. Startdatum en -uur blijven dezelfde. Alleen delen we de opleiding mogelijk op in meerdere kortere sessies. Toch als die uw comfort verbeteren en de leerimpact vergroten. Webinars zijn het neusje van de trainingzalm. Het is alsof u fysiek in de zaal aanwezig bent. U interageert met uw trainer en met uw medetrainees. En u krijgt meteen antwoord op uw vragen.

**Onwennig met technologie?** Hoeft niet: de software die u van ons krijgt, is bijzonder gebruikersvriendelijk. En komt met de begeleiding en ondersteuning waar u om vraagt. Wees Corona te slim af. Boek nu bij SBM, waar het virus geen spelbreker meer is.

Vragen? Collega Kevin zorgt voor antwoorden (mail [kevin@sbm.be](mailto:kevin@sbm.be) of bel 078 35 36 38).