

#COMMERCIEEL

✓ BESPAAR MET DE KMO-ORTEFEUILLE

SOCIAL SELLING - LINKEDIN VOOR VERKOPERS - VIRTUAL CLASSROOM **€ 719,95** incl. BTW NIEUW

VERKOPEN IN HET POST-CORONA TIJDPERK: GENEREER 2 NIEUWE LEADS PER WEEK!

I.S.M. 

OMSCHRIJVING

Omschrijving

Blijven verkopen na Corona? Natuurlijk: als u deze workshop volgt om social selling onder de knie te krijgen. Zo leert u hoe u klanten binnenhaalt via LinkedIn en er blijvertjes van maakt.

Op het programma:

- 2 belangrijke stappen vooraleer met social selling te starten
- de 5 stappen in het social selling proces
- praktische tips & tricks voor betere klantrelaties

Uw winst: u genereert 2 leads per week. Als bonus krijgt u drie follow-up sessies van één uur van uw trainer slash meester-verkoper.

Voor wie is deze opleiding bestemd?

Deze training is bedoeld voor wie wil leren om LinkedIn in te zetten in het prospectie- en/of verkoopproces.

Methodologie

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

PROGRAMMA

De training geeft u een stevige basis om zelf als verkoper met LinkedIn aan de slag te gaan in uw sales proces (van lead generatie to closing). U maakt een professioneel account aan, leert een stevig en waardevol een netwerk uit te bouwen en te onderhouden. U gaat pro-actief leads genereren en gebruikt LinkedIn om uw bestaande klanten te blijven bewerken door relevante content aan te leveren, ...

Ondermeer volgende topics komen aan bod:

- Wat is social selling en wat is de rol van LinkedIn?
- De kracht van LinkedIn voor social selling
- Hoe maakt u een professioneel profiel dat klanten aantrekt (22 tips zetten u op weg)?
- Hoe zorgt u voor een kwaliteitsnetwerk dat u een groot bereik geeft (7 tips om op een slimme manier uw netwerk te laten groeien)?
- Hoe prospecten en klanten zoeken, vinden en contacteren?
- Content delen zet u op de radar bij klanten. Hoe doet u dat?
- We zetten een efficiënte en dagelijkse routine voor LinkedIn die focust op netwerk groei, netwerk onderhoud en visibiliteit?

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De taalcoach is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

1 sessie(s) vanaf dinsdag 29/09/2020 - Zwijnaarde

Lesdata voor Zwijnaarde vanaf dinsdag 29/09/2020

Datum	Startuur	Einduur
dinsdag 29/09/2020	09:00	12:00

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

Locatie

SBM Gent
Tramstraat 63
9052 Zwijnaarde

Contact

T: 078/353 653
Sofie@syntrawest.be

Prijsinfo

GENIET VAN EEN BONUS! Drie follow-up sessies van 1 uur bovenop de voorziene groepssessies. De follow-up sessies worden samen met de trainer ingepland.

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!