

#COMMERCIEEL

✓ BESPAAR MET DE KMO-PORTEFEUILLE

## ONDERHANDELEN ALS EEN SALES PRO - VIRTUAL CLASSROOM NIEUW € 514,25 incl. BTW

CREËER UW PERSOONLIJKE ONDERHANDELINGSMATRIX EN KOM TEN ALLEN TIJDEN EEN PAK STERKER VOOR DE DAG!

I.S.M. 

### OMSCHRIJVING

#### Omschrijving

Goed onderhandelen is één van de nuttigste vaardigheden die een mens in het leven leert. Het komt in vele situaties goed van pas. In uw verkoopgesprekken zijn ze zondermeer doorslaggevend!

Probeerde u al eens te becijferen wat u extra kan verdienen als u vanaf nu 5% beter zou onderhandelen? Een pak meer dan het cijfer van uw dromen. Gegarandeerd!

Wat u nodig hebt om een sterk onderhandelaar te worden in uw gesprekken met klanten? Een structurele aanpak. **Een bewezen systeem dat altijd in uw voordeel werkt, in om het even welke omstandigheden.**

Leer en omarm de technieken in deze training. Creëer uw persoonlijke onderhandelingsmatrix en u komt ten allen tijde een pak sterker voor de dag!

#### Voor wie is deze opleiding bestemd?

Iedereen die met sales, accountmanagement en business development bezig is, en de onderhandelings technieken (beter) onder de knie wil krijgen om daarin succesvol te zijn.

#### Methodologie

**Kan ik ook online deelnemen?** Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

### PROGRAMMA

In deze derde module van drie leren we u alle communicatievaardigheden (verbale én non-verbale) die u nodig hebt om met impact te onderhandelen! U leert de kunst van het onderhandelen door het creëren van uw persoonlijke onderhandelingsmatrix (CRAC).

*Wat bereikt u met de training Onderhandelen als een Sales Pro?*

- U begrijpt de psychologie van het proces, en weet die te kaderen in logisch opeenvolgende stappen
- Uw voorbereiding is top en leidt tot logische resultaten. De aangereikte handvaten bieden u een ideale houvast
- U stapt met het volste vertrouwen elke onderhandeling tegemoet
- U laat zich nooit meer vangen door typische trucjes

*Uw voordeel:*

- U beschikt voor de rest van uw leven over uw succesvolle onderhandelingsMATRIX
- U maximaliseert elke opportuniteit, en kan dit makkelijk meten in uw winst
- U kan het CRAC-systeem gebruiken in alle omstandigheden

*Andere modules in deze reeks:*

- [Spreken als een Sales Pro](#): U leert de kunst van het spreken in 7 stappen met het M.O.S.T.E.R.D. systeem
- [Verkopen als een Sales Pro](#): U leert de kunst van het verkoopgesprek via een systematische aanpak

**Kan ik ook online deelnemen?** Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

## PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

2 sessie(s) vanaf maandag 05/10/2020 - Online

### Lesdata voor Online vanaf maandag 05/10/2020

Datum	Startuur	Einduur
maandag 05/10/2020	09:00	12:00
maandag 05/10/2020	13:00	16:00

### Contact

T: 078/353 653  
Sofie@syntrawest.be

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

### Prijsinfo

**Corona?! Die bederft bij SBM uw leehonger nooit.** Deze opleiding gaat door in een *Virtual Classroom*. Dat wil zeggen: de docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen.

“Jaja, maar wat als het coronavirus opnieuw roet in het eten strooit?”

Eenvoudig: dan wandelt iedereen online binnen! Het is alsof u fysiek in de zaal aanwezig bent. U interageert met uw trainer en met uw medetrainees. En u krijgt meteen antwoord op uw vragen.

**Onwennig met technologie?** Hoeft niet: de software die u van ons krijgt, is bijzonder gebruikersvriendelijk. En komt met de begeleiding en ondersteuning waar u om vraagt. Wees Corona te slim af. Boek nu bij SBM, waar het virus geen spelbreker meer is.

Vragen? Collega Kevin zorgt voor antwoorden (mail [kevin@sbm.be](mailto:kevin@sbm.be) of bel 078 35 36 38).