

#COMMERCIEEL

✓ BESPAAR MET DE KMO-PORTEFEUILLE

## SPREKEN ALS EEN SALES PRO - VIRTUAL CLASSROOM NIEUW

€ 514,25 incl. BTW

GOEDE IDEEËN? PRIMA! MAAR WAT BENT U ER MEE ALS U ZE NIET KRACHTIG OVERBRENGT?

I.S.M. 

### OMSCHRIJVING

#### Omschrijving

##### Spreeken voor een groep maakt of kraakt uw business

Prachtig bedrijf, schitterende producten, perfecte service? Prima! Maar wat bent u er mee als u uw sales pitch, presentatie of demo's niet krachtig overbrengt? Overtuigend spreken voor een aankoper of aankoopteam maakt of kraakt uw kansen op business.

Daar moet ik toch voor geboren zijn? Nee, dat hoeft niet, **de kunst van het spreken leert u sneller en eenvoudiger dan u denkt**. In 7 stappen, om precies te zijn.

Haal de M.O.S.T.E.R.D. om te spreken uit deze training!

#### Voor wie is deze opleiding bestemd?

Iedereen die met sales, accountmanagement en business development bezig is, en de communicatietechnieken (beter) onder de knie wil krijgen om daarin succesvol te zijn.

#### Methodologie

**Kan ik ook online deelnemen?** Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

### PROGRAMMA

In deze eerste module van drie leren we u alle communicatievaardigheden (verbale én non-verbale) die u nodig hebt om met impact voor een groep te spreken! U leert de kunst van het spreken in 7 stappen met het M.O.S.T.E.R.D. systeem.

*Wat bereikt u met de training Spreken als een Sales Pro?*

- U staat er als expert, schijnbaar zonder zenuwen
- Uw structuur is helder
- Uw publiek hangt aan uw lippen
- U overtuigt in de belangrijkste taal: uw lichaamstaal
- Uw publiek doet nadien precies wat u voor ogen had

*Uw voordeel:*

- U boekt onmiddellijk een sterk en meetbaar resultaat
- Met de handige hand-out bezit u voor altijd de perfecte voorbereiding
- Value can not be realized unless it is communicated!

*Andere modules in deze reeks:*

- [Verkopen als een Sales Pro](#): u leert de kunst van het verkoopgesprek via een systematische aanpak
- [Onderhandelen als een Sales Pro](#): u leert de kunst van het onderhandelen door het creëren van uw persoonlijke onderhandelingsmatrix (CRAC)

**Kan ik ook online deelnemen?** Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

## PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

2 sessie(s) vanaf maandag 21/09/2020 - Online

### Lesdata voor Online vanaf maandag 21/09/2020

Datum	Startuur	Einduur
maandag 21/09/2020	09:00	12:00
maandag 21/09/2020	13:00	16:00

### Contact

T: 078/353 653  
Sofie@syntrawest.be

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

### Prijsinfo

**Corona?! Die bederft bij SBM uw leehonger nooit.** Deze opleiding gaat door in een *Virtual Classroom*. Dat wil zeggen: de docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen.

*“Jaja, maar wat als het coronavirus opnieuw roet in het eten strooit?”*

Eenvoudig: dan wandelt iedereen online binnen! Het is alsof u fysiek in de zaal aanwezig bent. U interageert met uw trainer en met uw medetrainees. En u krijgt meteen antwoord op uw vragen.

**Onwennig met technologie?** Hoeft niet: de software die u van ons krijgt, is bijzonder gebruikersvriendelijk. En komt met de begeleiding en ondersteuning waar u om vraagt. Wees Corona te slim af. Boek nu bij SBM, waar het virus geen spelbreker meer is.

Vragen? Collega Kevin zorgt voor antwoorden (mail [kevin@sbm.be](mailto:kevin@sbm.be) of bel 078 35 36 38).