

#COMMERCIEEL

✓ BESPAAR MET DE KMO-PORTEFEUILLE

LINKEDIN MARKETING - VIRTUAL CLASSROOM NIEUW

€ 719,95 incl. BTW

ZET UW BEDRIJF OP DE KAART IN EEN ZAKELIJKE OMGEVING

I.S.M. 

OMSCHRIJVING

Omschrijving

LinkedIn is meer dan Facebook in een kantooroutfit. Het zakelijke netwerk is een goudmijn om professionele relaties op te bouwen. En om klanten en kandidaten de weg te wijzen naar uw bedrijf – toch als u het slim aanpakt. Hoe? Dat verklappen we u in twee modules (**2 groepsessies + 2 uur individuele coaching**):

- U komt te weten hoe u een sterk netwerk bouwt, voedt en onderhoudt.
- U benut optimaal de betalende dienst 'abonnements' van LinkedIn.

Zo slaat u twee vliegen in één klap: u zet u persoonlijk en uw bedrijfsmerk in de schijnwerpers, en u identificeert en bereikt de juiste doelgroep.

Voor wie is deze opleiding bestemd?

Deze training is bedoeld door marketing-, communicatie-, sales- en HR-profielen.

Wie zich inschrijft voor module 2 wordt verondersteld om (mede)beheerder te zijn van de LinkedIn bedrijfspagina in zijn of haar organisatie.

Bijkomende info

Gelieve uw eigen laptop te voorzien.

Methodologie

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

PROGRAMMA

De training LinkedIn marketing bestaat uit 2 modules. **Telkens een groepsessie van 3 uur, aangevuld met 1 uur individuele coaching (tijdstip in te plannen met de trainer).** Deelnemers kunnen zich inschrijven voor één module of voor beide modules*.

Wie zich inschrijft voor module 2 wordt verondersteld om beheerder te zijn van de LinkedIn bedrijfspagina in zijn of haar organisatie.

Programma Module 1: Bouwen aan uw persoonlijk en bedrijfsmerk op LinkedIn

De training geeft u een stevige basis om met LinkedIn aan de slag te gaan van lead generatie tot werving. U maakt een professionele account aan, leert een stevig en waardevol een netwerk uit te bouwen en te onderhouden. U gaat pro-actief LinkedIn gebruiken om uw bedrijfsdoelstellingen te realiseren.

- **Waarom** is LinkedIn zo belangrijk?
- Een **professioneel profiel** trekt klanten aan: 22 tips voor een geoptimaliseerd profiel. En 12 tips om een goed profiel op te zetten.
- Een **goed netwerk** geeft u een groot bereik: Wie aanvaarden en negeren? Wij geven u het antwoord!
- **Content delen** zet u op de radar bij klanten: Wat willen uw klanten van u zien? Welke content werkt? En hoe maak u die content?
- **Conversaties** rond content leiden tot resultaten: Onze 30 tips om conversaties te starten zorgen voor een continue flow van leads, kandidaten en zelfs deals!
- **Betalen of niet?:** Wat u moet weten vooraleer u budget spendeert op LinkedIn.

Programma Module 2: Doeltreffend gebruik van de betalende dienst 'abonnements'

(wie zich inschrijft voor module 2 wordt verondersteld om (mede)beheerder te zijn van de LinkedIn bedrijfspagina in zijn of haar organisatie).

De training geeft u een stevige basis om aan de slag te gaan met de betalende abonnementenformules van LinkedIn. U betaalt voor LinkedIn om nog beter uw bedrijfsdoelstellingen te realiseren. In dit programma gaan we verder in op:

- Wat kunt u nog **verbeteren** binnen de gratis versie?
- Zorg voor een **goede bedrijfspagina**
- Het verschil tussen de **verschillende abonnementsformules**
 - de ins en outs van Sales Navigator voor uw sales mensen
 - Recruiter inzetten om de juiste talenten te vinden
 - de meerwaarde van een Premium abonnement voor professionals
 - de job seeker formule
- U leert haarfijn uw **doelgroep te identificeren en te targetten**.
- U kunt de **resultaten interpreteren op uw dashboard** en verder finetunen voor nog meer resultaat.

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!

PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

2 sessie(s) vanaf donderdag 15/10/2020 - Zwijnaarde

Lesdata voor Online vanaf donderdag 15/10/2020

Datum	Startuur	Einduur
donderdag 15/10/2020	09:00	12:00
donderdag 22/10/2020	09:00	12:00

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

Contact

T: 078/353 653
Sofie@syntrawest.be

Prijsinfo

GENIET VAN EEN BONUS! 2u individuele coaching bovenop de voorziene groepsessies. Boek uw sessie al in op 19 of 26 oktober bij inschrijving.

Kan ik ook online deelnemen? Natuurlijk! De klassikale oefen- en coachingsessies gaan door in een *Virtual Classroom*. De docent is fysiek aanwezig in het lokaal op de campus. U hebt de keuze: u komt ook fysiek naar het lokaal. Of u wandelt online binnen. Klinkt fantastisch? Dat is het ook!