

#VERZEKERINGEN

✓ BESPAAR MET DE KMO-ORTEFEUILLE

VERKOOP BA UITBATING - BA NA LEVERING

POLIS BURGERLIJKE AANSPRAKELIJKHEID

OMSCHRIJVING

Omschrijving

Tijdens deze opleiding leert u alle belangrijke elementen van een **polis BA uitbating, na levering** te verwerken in het verkoopgesprek.

U leert de klant te ondervragen over de te verzekeren risico's en alle elementen en vragen uit een voorstel perfect te verduidelijken aan de klant.

Voor wie is deze opleiding bestemd?

- Tussenpersonen in verzekeringen en hun personeel
- Experten verzekeringen
- Schadebeheerders
- PCPers (persoon in contact met het publiek)
- VVDers (verantwoordelijke voor de distributie)

Voorkennis

Basiskennis BA uitbating is wenselijk.

Bijkomende info

Deze opleiding is erkend voor **permanente vorming** (FSMA): voor 3 punten verzekeringen

PROGRAMMA

- Een uitgebreid voorstel BA uitbating, na levering wordt in detail besproken
- Een checklist met vragen in verband de activiteiten van de klant wordt gebruikt alsook een checklist om de voorwaarden van de verzekeraar na te gaan
- Zoveel mogelijk deelwaarborgen van de polis worden besproken
- Bespreking van waarborguitbreidingen in functie van de aard van het bedrijf

Dit alles wordt aangevuld met een serie voorbeelden van schades ter illustratie.

DOCENT

Luc Devlamynck

Docent verzekeringen

Bestuurslid en VVD'er makelaarscollectief cvba S-team