

#COMMERCIEEL

✓ BESPAAR MET DE KMO-ORTEFEUILLE

SPREKEN TOT EEN PUBLIEK

STAPSGEWIJZE OPBOUW VAN JOUW SPEECH OF PRESENTATIE

PRIJS ONBEKEND

I.S.M. 

OMSCHRIJVING

Wat kent men na het volgen van deze opleiding?

Na deze workshop zul je zelfstandig een krachtige en overtuigende presentatie opbouwen en geven:

- je bent in staat om vanuit het standpunt van het publiek en de doelstellingen van de presentatie te starten
- je hebt geleerd om op een eenvoudige manier structuur te brengen in je presentatie
- je bent je bewust van je lichaamstaal en stemgebruik, en hebt deze ook beter onder controle. Daardoor speel je met meer zelfvertrouwen in op de interesses en reacties van het publiek
- je geeft een boeiende en beklijvende presentatie zonder PowerPoint. Gebruik je toch presentatiehulpmiddelen, dan heb je beter inzicht in de do's en de dont's

Besluit: je geeft je volgende speech of presentatie met plezier en een glimlach!

Introductie

Knikkende knieën, met de handen geen blijf weten, een stem die niet mee wilt, euh's die je niet kunt vermijden, pijnlijke stiltes en een publiek dat zijn aandacht verliest, ... De doemscenario's zijn niet te tellen, en hoe langer je er over na denkt, des te verschrikkelijker het idee van wat je te wachten staat. Maar, er is hoop: **'Spreek tot een publiek'** valt te leren.

Omschrijving

In dit programma maak je kennis met een stapsgewijze opbouw van je speech of presentatie, en dat op twee vlakken: we hebben aandacht voor de structuur en de inhoud, maar nemen minstens evenveel tijd voor de manier waarop je voor jouw publiek staat.

We ontleden deze en andere aspecten van een overtuigende en ontspannen presentatie, en gaan vooral ook aan de slag met praktische opdrachten. **Presenteren moet je gewoon dóén, en hoe vaker je oefent, des te meer je je vaardigheden zult ontwikkelen.**

Voor wie is deze opleiding bestemd?

Ben je zaakvoerder, kaderlid, commercieel medewerker, voorzitter of lesgever, ...? Je geeft regelmatig presentaties of trainingen? Je wilt meer impact op het publiek en zelf een groter comfortgevoel? **Welkom!**

Voorkennis

Er is geen voorkennis vereist.

Methodologie

Dit is een doé-programma!

Naast nodige achtergronden en duiding wordt vooral geoefend in het voorbereiden en het samenstellen van presentaties, en uiteraard het presenteren zélf binnen verschillende contexten. Om de interactiviteit te waarborgen **beperken wij het aantal deelnemers tot 8.**

PROGRAMMA

- **Vorbereitung**
 - **Context en betrokkenheid van de deelnemers, doel van de presentatie**

- **Praktische omstandigheden: zaalopstelling, timing, ...**
- **Presentatie opbouwen**
 - **Structuur: journaalprincipe, Mindmap**
 - **Krachtige en verrassende openers**
 - **Belletjes en kneepjes van het sprekersvak**
 - **Krachtig afsluiten in plaats van uitdoven**
- **Het grote moment**
 - **Opkomen en afsluiten met kracht**
 - **Lichaamstaal en stemgebruik**
 - **Inspelen op reacties en er zelfzeker mee om gaan**
- **Hulpmiddelen vooraf of ter plekke**
 - **Eigen nota's en spiekbriefjes**
 - **Do's en dont's van hulpmiddelen en presentatieprogramma's: bord, demo, PowerPoint, Prezi e.a.**

PRAKTISCH

Deze opleiding wordt georganiseerd door onze partner SBM, cvba Skilliant.

ANDERE MOGELIJKE LOCATIES:

Lesdata voor Roeselare vanaf woensdag 09/02/2022

Datum	Startuur	Einduur
woensdag 09/02/2022	18:30	22:00
woensdag 16/02/2022	18:30	22:00
woensdag 23/02/2022	18:30	22:00
woensdag 09/03/2022	18:30	22:00

Locatie

Syntra West Roeselare
Oostnieuwkerksesteenweg 111
8800 Roeselare

Contact

T: 078/353 653
Sofie@syntrawest.be

Data onder voorbehoud van eventuele wijzigingen.

DOCENT



Alphonse Degryse doet tijdens de periode 1980-1999 operationele en leidinggevende ervaring op in sales- & marketing in internationale bedrijven: nv Vandemoortele, nv Alpro, nv Vamix, nv Abbott, nv Nutricia. Van 1999 tot 2012 leidt hij een aantal change projecten in verschillende familiale KMO's, actief in BeNeLux: opstart en

omschakelen van activiteiten, overnames, Euro-transitietrajecten... In 2007 richt Alphonse Degryse het consultancy-, training- en coachingbureau ADC commv op. Sinds 2009 is hij fulltime aan de slag in bedrijven en social profit: als consultant, trainer en coach, gepassioneerd door communicatie tussen mensen, en hoe je mensen beweegt tot 'gewenst' gedrag, op goede en lastiger momenten.

GETUIGENISSEN

Ik volgde een cursus "spreken voor publiek" bij Alphonse. Hij heeft de gave om via goed gekozen oefeningen zijn studenten te laten groeien tot ze voldoende zelfvertrouwen hebben om een afgewerkte presentatie te geven. In elk van de oefeningen brengt hij een origineel element zodat het niet de zoveelste voorspelbare saaie oefening wordt. Het accent ligt op praktische oefeningen met opbouwende commentaar zonder dat dat als kritiek overkomt. Veel praktische tips worden gegeven. Geen focus op de ellendige Powerpoint die vele presentaties om zeep helpt, tenzij je dat zou nodig hebben en erom vraagt. En tot slot, de cursus die hij meegeeft is de beste die ik reeds zag. Met praktische schema's om je presentatie voor te bereiden. Dank je wel !

Spreken voor publiek, ik probeerde het steeds te vermijden... Alphonse Degryse bracht daar verandering in! Hij leerde mij dat iedereen enthousiast en overtuigend mensen kan toespreken én boeien. Zowel in presentaties, meetings, trainingen,... komen de tips van pas. Een zeer praktische aanpak, sessie na sessie groeit het vertrouwen, je voelt je voortaan comfortabel voor publiek!"

Liesbeth Criem